



Die Schäfer GmbH & Co. KG

ist ein innovatives Unternehmen mit Standorten in Mühlhausen und Osnabrück. Wir sind nicht nur geschätzter Partner der Automobilindustrie, sondern bieten als Komplett-Dienstleister maßgeschneiderte Lösungen für unterschiedlichste Branchen an. Ob in der Projektsteuerung, im Design, in der Konstruktion, der Produkt-herstellung oder im Modellbau – wir leben unsere Leidenschaft in jedem Projekt. Bei uns steht der Kunde im Mittelpunkt: Wir legen großen Wert auf Qualität, Flexibilität und Zuverlässigkeit. Werde Teil unseres Teams und lass uns gemeinsam die Herausforderungen von morgen angehen!

Für unseren Standort in Osnabrück suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Leiter Sales & Project Management (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du steuerst aktiv die Entwicklung der Vertriebsstrategie und setzt diese erfolgreich um
- Du erreichst neue Kunden durch gezielte Kaltakquise und pflegst bestehende Kundenbeziehungen nachhaltig
- Du betreust einen eigenen Kundenkreis (Key Accounts) und baust langfristige Partnerschaften auf
- Du kalkulierst und verhandelst mit deinem Team die Angebote und sicherst dabei die Kundenzufriedenheit und den Unternehmenserfolg
- Du begleitest mit Deinem Team die Projekte bis zum Eingang der Bestellung und darüber hinaus im Hinblick auf kaufmännische und organisatorische Belange (One Face to the Customer)
- Du sorgst für eine effektive Projektplanung und -überwachung, um eine termingerechte und budgetkonforme Projektabwicklung zu gewährleisten
- Du steuerst die geordnete Übergabe der Angebotsprojekte in die technischen Fachbereiche
- Du übernimmst Umsatz- und Ergebnisverantwortung mit Erstellung von Forecasts und Budgets
- Du entwickelst und implementierst Marketingstrategien zur Steigerung der Markenbekanntheit und zur Gewinnung neuer Kunden
- Du analysierst Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten und leitest daraus Handlungsempfehlungen ab
- Du koordinierst Marketingkampagnen und -aktivitäten in enger Zusammenarbeit mit Deinem Team
- Du nutzt verschiedene Marketingkanäle, einschließlich digitaler Plattformen, um das Unternehmen effektiv zu positionieren
- Du arbeitest eng und kooperativ mit der Geschäftsführung und den Betriebsleitern zusammen

Dein Profil:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, ein abgeschlossenes Studium oder eine dem Aufgabenbereich entsprechende berufliche Qualifikation
- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Dienstleistungen und individuellen Produkten
- Du hast Leidenschaft für den Vertrieb und den aktiven Kundenkontakt
- Du verfügst über ein sicheres Auftreten mit einem hohen Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick mit Hands-on-Mentalität
- Du weist ein hohes Maß an Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Flexibilität und Selbstständigkeit auf
- Du bist routiniert im Umgang mit MS Office
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab
- Ein Führerschein der Klasse B (PKW/Kleinbusse) rundet Dein Profil ab

Unser Angebot an Dich:

Als Arbeitgeber bieten wir Dir ein professionelles und kollegiales Umfeld. Mit Deinen Verbesserungsvorschlägen trägst Du zum Vorankommen des Unternehmens bei – Deine Meinung ist uns wichtig!

- 30 Urlaubstage
- Unbefristete Arbeitsstelle und Möglichkeiten des mobilen Arbeitens
- Dienstwagen und Diensthandy
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge sowie VL
- Angebot Egym-Wellpass
- Business-Bike
- Corporate Benefits-Programm
- Edenred-Gutscheinkarte
- Prämierung von Verbesserungsvorschlägen

Wir entwickeln gemeinsam mit Dir Dein weiteres berufliches Vorankommen.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an: bewerbung@schaefer-kg.com

Deine Ansprechpartnerin ist Frau Yvonne Rasecke.

Bei Fragen stehen wir Dir unter 0541-91056-748 zur Verfügung

